



## Trainerprofil

### Persönliche Einstellung

Ich bringe Menschen in Bewegung durch Beratung und Coaching der 4 persönlichkeitsorientierten Wachstumsfaktoren:

Klarheit: Wo geht es wirklich hin?

Konzept: Wie sieht die Umsetzung dazu aus?

Kraft: Welche Entscheidungen sind dazu nötig?

Konzentration: Wie erhalte ich meinen Zielfokus ohne mich zu verzetteln?



### Trainerschwerpunkte:

- Kommunikations-, Bewerbungs- und Verkaufstrainings
- Präsentationstrainings
- Personal Leadership Training
- Führungsgespräche, Verhandlungs- und Entscheidungstrainings
- Zielfindungs- und Mentaltrainings
- Coaching von Unternehmern und Vertriebsmitarbeitern
- Marketingberatung: Optimierung von Verkaufsstrukturen und -prozessen, Konzeption und Aufbau von Franchise-, Lizenz- und Händlerssystemen, Verkaufsförderung
- Existenzgründungsberatung: Erstellung und Überprüfung von Businessplänen (Akkreditierter Existenzgründercoach bei den bayerischen Industrie- und Handelskammern)

### Berufserfahrung

Hat seinen Job von der Pike auf gelernt: Lehre als Industriekaufmann, anschließend Studium, einige Jahre als Marketingleiter in der Industrie. Seit 1999 selbständig für Marketingberatung und Training, 2002 Auszeichnung mit dem bayerischen Innovationspreis für Marketingkonzept  
Trainer/Dozent seit

Bereits während des Studiums Dozententätigkeit bei der IHK für Augsburg und Schwaben, tätig als Trainer seit 1999, Lizenzierung Dale Carnegie Trainings in 2008

### Berufsweg

Trainerausbildung Dale Carnegie University, USA: Lizenz für das Personal Leadership Training  
Dozenten- und Trainerausbildung bei der IHK für Augsburg und Schwaben  
Diverse Weiterbildungen in den Bereichen Mentaltraining, Verkaufstraining, Coaching  
Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Universität Augsburg, Diplomkaufmann